

ΜΕΘΟΔΟΣ ΠΡΟΣΕΓΓΙΣΗΣ ΥΠΟΨΗΦΙΩΝ ΜΕΛΩΝ ΣΤΟΝ ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ.

ΕΙΣΑΓΩΓΗ – ΓΕΝΙΚΑ ΣΤΟΙΧΕΙΑ

Ο βασικός σκοπός της προσέγγισης αυτής είναι να μας μιλήσει ο επαγγελματίας για προβλήματα που αντιμετωπίζει σε συνάρτηση με τις συμβουλευτικές παροχές του ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. . Κατά την διάρκεια της επαφής ενδεχομένως να ‘ξεφεύγει’ από τα πλαίσια της κουβέντας που μας ενδιαφέρει. Γι’ αυτό είναι καλό να τον επαναφέρουμε στην κουβέντα μας με βάση τον δικό μας σκοπό και στόχο, κάνοντας κλειστές ή ανοιχτές ερωτήσεις ‘συγκεκριμένου στόχου’ πχ:

- **Αυτά που λέτε είναι ενδιαφέροντα. Ποια είναι όμως η γνώμη σας σχετικά με τον ΔΗΜΟΤΙΚΟ ΦΟΡΟ; ΣΥΜΦΩΝΕΙΤΕ ΜΕ ΤΗΝ ΚΑΤΑΒΟΛΗ ΤΟΥ ΕΙΔΙΚΟΥ ΤΕΛΟΥΣ 2% ή 5% Ή ΘΑ ΘΕΛΑΤΕ ΝΑ ΣΤΑΜΑΤΗΣΕΙ;**
- **Σας ακούω μ’ ενδιαφέρον. Τι λέτε όμως σχετικά με τα πρόστιμα που θα επιβάλει ο ΕΦΕΤ σε όσους δεν εναρμονιστούν με τις οδηγίες του και που προβλέπεται να φτάσουν τα 150.000 ευρώ; Είστε έτοιμος να τα αντιμετωπίσετε;**

Είναι λοιπόν πολύ βασικό να ελέγχετε ΕΣΕΙΣ τον ρυθμό και την κατεύθυνση της κουβέντας σας. Έτσι κερδίζετε πολύτιμο χρόνο και οδηγείτε την συζήτηση έτσι όπως θέλετε προς την ΕΓΓΡΑΦΗ ΤΟΥ ΜΕΛΟΥΣ (που είναι ο ζητούμενος στόχος). Να θυμάστε, εσείς κάνετε τις ερωτήσεις. Αν δεχθείτε ερώτηση απαντάτε με ερώτηση μεταφέροντας το ‘μπαλάκι’ πίσω στον συνομιλητή σας. Είναι πολύ ουσιαστικό να θυμάστε πάντα, ότι αυτός που ρωτά έχει το πάνω χέρι – είναι ο ‘διαχειριστής’ (μαζεύει πληροφορίες με σκοπό να τις χρησιμοποιήσει ανάλογα στην συνέχεια – ως επιχειρήματα), ενώ αυτός που απαντά μετατρέπεται σε ‘διαχειριζόμενο’.

Αυτό δεν σημαίνει πως δεν θα υπάρξει η ώρα που θα πρέπει να μιλήσετε εσείς ή δεν θα υπάρξει η ανάγκη να απαντήσετε σε κάποιο φυσιολογικό ερώτημα του συνομιλητή σας. Είναι λογικό να θέλει να μάθει ΠΟΙΟΣ ΕΙΝΑΙ Ο ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. – ποιος είστε εσείς – τι παρέχει ο ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. κλπ, όμως ο τρόπος ενημέρωσης πρέπει να είναι ανάλογος. Π.χ.

Ερώτ. Του συνομιλητή: ΤΙ ΚΑΝΕΙ Ο ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ.;

Απάντηση δική σας: Ο ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. είναι ο επίσημος Πανελλήνιος φορέας που ξεκίνησε από την Θεσσαλονίκη και προσπαθεί να ενώσει όλο τον κλάδο, παρέχει συμβουλευτικές υπηρεσίες στα μέλη που αντιμετωπίζουν διάφορα προβλήματα με τα φοροτεχνικά, με το ΣΔΟΕ, με τα Δημοτικά Τέλη, με περιπτώσεις προστίμων, με μηνύσεις για ωράρια, ηχορύπανση κλπ. Υπάρχουν δεκάδες υποθέσεις που το συμβουλευτικό μας τμήμα βοήθησε τα μέλη να πληρώσουν είτε μικρότερα πρόστιμα, είτε και καθόλου. Εσείς δεν θα θέλατε να απαλλαγείτε από κάποια πρόστιμα της εφορίας ή του ΣΔΟΕ ιδιαίτερα όταν είναι άδικα; (κλείνουμε με ερώτηση προς την κατεύθυνση που θέλουμε)

Απ. Φυσικά.

Ερώτ. Σε περίπτωση που έχετε άδικο δεν θα θέλατε να πληρώσετε μικρότερα πρόστιμα;

Απ. Εννοείται.

Εμείς: Να γιατί υπάρχει το συμβουλευτικό τμήμα του ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. και ο αριθμός **801 11 24 24 24**. Μόνον που ο αριθμός αυτός εξυπηρετεί μόνον μέλη, δηλ. αυτούς που έχουμε εγγράψει εμείς τα στελέχη ενημέρωσης των επαγγελματιών. Για να σας δώσω μια καλύτερη εικόνα των δυνατοτήτων των μελών μας θα σας αναφέρω μια περίπτωση μέλους, μια υπόθεση που συνέβη πριν λίγες ημέρες. Του επεβλήθη μια σειρά προστίμων που έφτασε τις 10.000 ευρώ. Μετά την επικοινωνία του με το **801 11 24 24 24** και επικοινωνία με τους συμβούλους του ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. τελικά πλήρωσε μόνον 600 ευρώ. Δηλ. μόνον σ’ ένα γεγονός κέρδισε 9.400 ευρώ. Δεν είναι τυχαίο το ότι μας σύστησε σε 13 νέα μέλη ενώ παράλληλα το ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. είναι έτοιμο να τον βοηθήσει και σε οποιαδήποτε νέα περίπτωση. Πως σας φαίνεται;

Απ. Ενδιαφέρον.....

Εσείς: Αντιλαμβάνεστε λοιπόν ποια είναι τα οφέλη των μελών. Πιστεύω ότι αξίζει να γίνετε και εσείς μέλος του ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. πριν αντιμετωπίσετε περιπτώσεις προστίμων από ανεπιθύμητες επισκέψεις και ελέγχους. Εκτός αν έχετε 50.000 ευρώ στην άκρη για πρόστιμα. Άλλωστε, με την

προσφορά του μήνα, η εισφορά σας είναι λιγότερο από 8 ευρώ τον μήνα και αν επιλέξετε τα πιο πλήρη πακέτα ‘παροχών’, η εισφορά σας δεν θα ξεπεράσει τα 16 ευρώ τον μήνα. Μπορείτε να μου πείτε τι θα διαλέγατες το ΒΑΣΙΚΟ ΠΑΚΕΤΟ ΠΑΡΟΧΩΝ ή ένα από τα πιο ΠΛΗΡΗ;

Απ. Τι περιλαμβάνουν τα ΠΛΗΡΗ;

Εσείς: Πολύ καλή ερώτηση. Ας δούμε τι περιέχουν τα ΠΛΗΡΗ ΠΑΚΕΤΑ ΠΑΡΟΧΩΝ.....

Έτσι συνεχίζετε να κατευθύνετε την συζήτηση. Ο προσανατολισμός της είναι πάντα στα χέρια σας. **‘Μιλάτε’ και ‘ρωτάτε’ – ‘μιλάτε’ και ‘προτείνετε με ερώτηση’.** **ΚΛΕΙΝΕΤΕ ΜΕ ΕΡΩΤΗΣΗ ΚΑΙ ΠΡΟΤΑΣΗ ΓΙΑ ΚΑΤΙ!! ΣΤΟΧΟΣ ΝΑ ΓΙΝΕΙ ΜΕΛΟΣ** **μόνον με 90 ευρώ!**

Καλό είναι να έχετε κατά νου διάφορες περιπτώσεις γεγονότων όπου τα μέλη του ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. έχουν βοηθηθεί από το **801 11 24 24 24** και το συμβουλευτικό τμήμα. Τα παραδείγματα και οι ιστορίες (περιληπτικές και ουσιαστικές – με οφέλη προς τα μέλη) βοηθάνε πολύ στο να γίνει κάποιος μέλος. Αυτά τα οφέλη είναι που θα τον κάνουν να πει **‘ΕΝΤΑΞΕΙ – ΘΕΛΩ ΝΑ ΓΙΝΩ ΜΕΛΟΣ’**. Ένα άλλο κυρίαρχο γεγονός είναι τα **‘χαμηλά έσοδα της κυβέρνησης’**. Όσο περισσότερα χρήματα χρειάζεται για τα ταμιά της, τόσο περισσότερα τα όργανα του προσπαθούν να εντοπίσουν εκείνους τους επαγγελματίες που λόγω παραλήψεων σηκώνουν πρόστιμα. **ΟΣΟ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΑ ΤΟΣΟ ΚΑΛΥΤΕΡΑ** για τα ταμεία του κράτους. Το άλλο κυρίαρχο γεγονός είναι ότι οι **επαγγελματίες δεν γνωρίζουν τους νόμους και τις οδηγίες**. Έτσι είναι εύκολα θύματα των ελεγκτών. Ανά πάσα στιγμή κινδυνεύουν με **πρόστιμα ή με λουκέτο**. Δεν υπάρχει ημέρα που οι επαγγελματίες να μην βρίσκονται σε κίνδυνο. Έτσι πρέπει να έχουν καλούς συμβούλους. (τα παραδείγματα από υποθέσεις μελών είναι τα καλύτερα εργαλεία). Όμως πρέπει να τονίζουμε ότι το συμβουλευτικό τμήμα δουλεύει **μόνον για τα ήδη υπάρχοντα μέλη** και ότι εγγραφές δεν γίνονται μέσω του **801 11 24 24 24**.

Πριν απ’ όλα όμως θα πρέπει να γνωρίζετε καλά **ΤΙ ΕΙΝΑΙ Ο ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ.! ΜΕ ΤΙ ΑΣΧΟΛΕΙΤΑΙ ΚΑΙ ΠΟΙΟΥΣ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΩΦΕΛΗΣΕΙ**. Και αυτά είναι 3 θέματα που οι ‘ορισμοί’ τους θα πρέπει να γίνουν ΒΙΩΜΑ!

ΤΙ ΕΙΝΑΙ Ο ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ.; Είναι ο ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ ΣΥΝΔΕΣΜΟΣ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ ΕΣΤΙΑΣΗΣ & ΔΙΑΣΚΕΛΑΣΗΣ. Ο ΔΙΚΟΣ ΣΟΥ ΣΥΝΔΕΣΜΟΣ. Η ΟΜΠΡΕΛΑ ΣΟΥ. Έχει γραφεία στην Θεσσαλονίκη και στην Αθήνα ενώ παράλληλα ενεργοποιεί τοπικούς νομαρχιακούς αντιπροσώπους σε όλους τους νομούς της Ελλάδας με σκοπό να παρακολουθεί, να εντοπίζει, να καταγράφει και να συμμετέχει στην επίλυση προβλημάτων του κλάδου, σε όλες τις περιοχές της Ελλάδας. Έτσι μπορεί και πλησιάζει τα υπουργικά γραφεία και εισηγείται αλλαγή νομοθεσίας, εξαιρέσεις, τροποποιήσεις κλπ, προς όφελος των μελών. Παράλληλα συμβουλεύει τα μέλη σε θέματα φορολογικά, νομοθετικά, κανονισμών της ΕΕ, προστίμων κλπ.

ΜΕ ΤΙ ΑΣΧΟΛΕΙΤΑΙ; Με την καταγραφή, έρευνα, παρατήρηση και συμμετοχή σε δεκάδες θέματα του κλάδου των καταστημάτων εστίασης και διασκέδασης, προσφέροντας μεμονωμένες ή συνολικές λύσεις – ΠΑΝΕΛΛΑΔΙΚΗΣ ΕΜΒΕΛΕΙΑΣ.

ΠΟΙΟΥΣ ΜΠΟΡΕΙ ΝΑ ΩΦΕΛΗΣΕΙ; Όλους τους επαγγελματίες που ασχολούνται με τον κλάδο εστίασης και διασκέδασης και σε διάφορα θέματα όπως: εργασιακά, κλαδικά, κανονισμών ΕΦΕΤ, Δημοτικών κανονισμών, φορολογικά και φοροτεχνικά, ΝΟΜΙΚΑ, προστίμων, εκπαιδευτικά, ενημερωτικά, ειδικών εκδηλώσεων, επαφών με τα υπουργεία για κλαδικά ζητήματα, ωραρίων, μηνύσεων κλπ. Οι τομείς διευρύνονται ή ενισχύονται συνεχώς με νέους συμβούλους ώστε και οι 52 νομοί της Ελλάδας να έχουν στελέχη ικανά να βοηθήσουν σε τοπικό ή σε πανελλαδικό επίπεδο. Ο αριθμός **801 11 24 24 24** με χρέωση μιας αστικής μονάδας δίνει την άνεση σε όλα τα μέλη να επικοινωνούν με το κέντρο σε 24ωρη βάση. Το web site **www.paskedi.gr** αποτελεί ένα μόνον από τα μόνιμα σημεία πληροφόρησης των μελών. **Σειρά σεμιναρίων** σε 4 πόλεις (περισσότερες μετά το 2006) **ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ – ΑΘΗΝΑ – ΛΑΡΙΣΑ – ΗΡΑΚΛΕΙΟ** και το περιοδικό **‘ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ & ΜΕΛΛΟΝ’** που θα φτάνει σε όλα τα μέλη, θα συμπληρώσουν το ενημερωτικό σύστημα. Ειδικό Σώμα νομικών και οικονομολόγων στην Αθήνα, θα βρίσκεται σ’ επαφή με υπουργεία, βουλευτές και στελέχη της κυβέρνησης για την προώθηση και επίλυση θεμάτων του κλάδου, ένας τομέας που καταγράφει ήδη επιτυχίες.

ΠΡΩΤΗ ΕΠΑΦΗ – ΣΕΝΑΡΙΟ

Ο συνεργάτης του ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. εισέρχεται σ' ένα κατάστημα για να συμπληρωθεί ένα έντυπο στατιστικής:

ΣΥΝ. Καλημέρα σας. Είστε ο ιδιοκτήτης του καταστήματος;

ΚΑΤΑΣΤ. Ναι εγώ είμαι. Τι θέλετε;

ΣΥΝ. Ονομάζομαι Αποστολάκης Γρηγόρης και είμαι στέλεχος του **ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ.** του **ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΥ ΣΥΝΔΕΣΜΟΥ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ ΕΣΤΙΑΣΗΣ ΚΑΙ ΔΙΑΣΚΕΛΑΣΗΣ**, και θα ήθελα την βοήθεια σας σχετικά με μια στατιστική έρευνα, σχετική με προβλήματα και θέματα του κλάδου, όπως πρόστιμα, φόρους, τέλη κλπ. Έχετε 2 λεπτά;

ΚΑΤΑΣΤ. Ναι....

ΣΥΝ. Μην ανησυχείτε θα τελειώσουμε σύντομα. Θυμάστε πόσο ήταν το τελευταίο πρόστιμο που πληρώσατε;

ΚΑΤΑΣΤ.(λέει κάτι)

ΣΥΝ. Ποιος σας το επέβαλε; (ήταν από **ΣΔΟΕ – ΕΦΟΡΙΑ – ΔΗΜΟ – ΕΦΕΤ..**)

ΚΑΤΑΣΤ.

ΣΥΝ. Υπήρχε τρόπος να το αποφύγετε ή να το μειώσετε;

ΚΑΤΑΣΤ.

ΣΥΝ. Οι σύμβουλοί σας, ο λογιστής σας ή ο δικηγόρος σας δεν κατάφεραν να σας δώσουν κάποια λύση ή κάποια συμβουλή;

ΚΑΤΑΣΤ.

ΣΥΝ. Σταθήκατε άτυχος φίλε μου. Αν ήσασταν μέλος του **ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ.** τα πράγματα θα ήταν διαφορετικά. Πόσα πρόστιμα έχετε πληρώσει μέχρι τώρα ως επαγγελματίας, θυμάστε;

ΚΑΤΑΣΤ.

ΣΥΝ. Και σε τι ποσό ανέρχονται αν τα μαζέψετε; Θα αγοράζατε διαμέρισμα;

ΚΑΤΑΣΤ.

ΕΣΕΙΣ. Κατάλαβα. Πείτε μου σας παρακαλώ, εάν υπήρχε τρόπος από σήμερα και στο μέλλον, να πληρώνετε λιγότερα, μικρότερα ή και καθόλου πρόστιμα, θα σας ενδιέφερε να ενημερωθείτε;

ΚΑΤΑΣΤ. ΦΥΣΙΚΑ.

ΕΣΕΙΣ. Μια ακόμη ερώτηση σας παρακαλώ: Γνωρίζετε τι είναι ο **ΕΦΕΤ; (ΕΝΙΑΙΟΣ ΦΟΡΕΑΣ ΕΛΕΓΧΟΥ ΤΡΟΦΙΜΩΝ)**

ΚΑΤΑΣΤ. Ναι - ίσως – έχω ακουστά κλπ

ΕΣΕΙΣ. Επιτρέψτε μου να σας ενημερώσω ότι είναι στη δικαιοδοσία του ΕΦΕΤ να επιβάλει πρόστιμα που συνολικά μπορούν να φτάσουν τις 150.000 ευρώ. Εσείς είστε έτοιμος να καταβάλετε αυτό το ποσόν αν σας το επιβάλει ο ΕΦΕΤ μετά τον έλεγχο της επιχείρησής σας;

ΚΑΤΑΣΤ. **&%\$)&*#@**

ΕΣΕΙΣ. Μέχρι πόσες χιλιάδες ευρώ αντέχετε να καταβάλετε;

ΚΑΤΑΣΤ. **ΚΑΘΟΛΟΥ – ΟΥΤΕ ΕΝΑ ΕΥΡΩ!!!**

ΣΥΝ. Ναι αλλά έχετε τους κατάλληλους συμβούλους; Αυτούς που θα σας συμβουλέψουν τι να κάνετε πριν έρθουν οι ελεγκτές του ΕΦΕΤ ή τι να κάνετε μετά την επιβολή κάποιου προστίμου;

ΚΑΤΑΣΤ. **ΟΧΙ**

ΣΕΝΑΡΙΟ Α'

ΣΥΝ. Τότε πρέπει να βρείτε 15 λεπτά για να μιλήσουμε ιδιαίτως. Διαφορετικά θα πρέπει να ετοιμάσετε καμιά 50.000 ευρώ και να τα έχετε στην άκρη για πρόστιμα. Τι λέτε μπορούμε να τα πούμε τώρα ή να έρθω λίγο αργότερα που θα έχετε ελεύθερο χρόνο;

ΚΑΤΑΣΤ. Λίγο αργότερα.

ΣΥΝ. Σας βολεύει καλύτερα στις 3.00 ή στις 5.00;

ΚΑΤΑΣΤ. Στις 3.00 είναι καλά.

ΣΥΝ. Θα έρθω. Μόνο σας παρακαλώ να είστε εδώ γιατί αν δεν σας βρω τότε είναι καλό να ετοιμάσετε τις 50.000. Εγώ θα έρθω για σας. Προσωπικά δεν έχω κατάστημα και δεν κινδυνεύω καθόλου.

ΚΑΤΑΣΤ. Θα είμαι εδώ.

ΣΥΝ. Εντάξει, αφού έχω τον λόγο σας... Στις 3.00 λοιπόν. Γεια σας, Α, και κάτι ακόμα: έχετε τον νου σας. Το ΣΔΟΕ κάνει βόλτα δυο δρόμους παρακάτω. Οι συγκεκριμένοι ελεγκτές είναι πολύ δύσκολοι.

ΣΕΝΑΡΙΟ Β'

ΣΥΝ. Τότε πρέπει να βρείτε 15 λεπτά για να μιλήσουμε ιδιαίτερα. Διαφορετικά θα πρέπει να ετοιμάσετε καμιά 50.000 ευρώ και να τα έχετε στην άκρη για πρόστιμα. Τι λέτε μπορούμε να τα πούμε τώρα ή να έρθω λίγο αργότερα που θα έχετε ελεύθερο χρόνο;

ΚΑΤΑΣΤ. Μπορώ να σας δω και τώρα.

ΣΥΝ. Αυτό θα είναι πολύ καλό για σας. Βλέπετε έμαθα ότι το ΣΔΟΕ βρίσκεται δυο δρόμους παρακάτω. Θέλετε λοιπόν να μάθετε τι να κάνετε για να μπορείτε να αντιμετωπίσετε όσο πιο αναίμακτα γίνεται τις περιπτώσεις προστίμων και να έχετε τους κατάλληλους συμβούλους όταν τους χρειαστείτε. Έτσι δεν είναι;

ΚΑΤΑΣΤ. Ακριβώς. Υπάρχουν τέτοιοι σύμβουλοι;

ΣΥΝ. Υπάρχουν αλλά πριν σας απαντήσω μπορείτε να μου πείτε αν ο ΣΔΟΕ, η ΕΦΟΡΙΑ ή ο ΔΗΜΟΣ σας ενημερώνουν πριν έρθουν για έλεγχο;

ΚΑΤΑΣΤ. ΟΧΙ

ΣΥΝ. Επομένως μπορούν να μπου ανά πάσα στιγμή, έτσι δεν είναι;

ΚΑΤΑΣΤ. Φυσικά.

ΣΥΝ. Δηλαδή εσείς τους συμβούλους τους χρειάζεστε οποιαδήποτε στιγμή της ημέρας, σωστά;

ΚΑΤΑΣΤ. Ακριβώς.

ΣΥΝ. Αλήθεια, μέχρι πόσα χρήματα θα πληρώνετε έναν τέτοιο σύμβουλο σε μηνιαία βάση; Η ερώτηση είναι ρητορική. Μπορείτε να μου πείτε; 200; 500; 1000 ΕΥΡΩ;

ΚΑΤΑΣΤ. Εξαρτάται..... Μπορεί..... κλπ

ΣΥΝ. Αντιλαμβάνομαι. Άλλωστε η ερώτηση ήταν ρητορική και μόνον. Ας έρθουμε στο θέμα μας. Χρειάζεστε έναν ή περισσότερους συμβούλους ώστε να αντιμετωπίσετε περιπτώσεις προβλημάτων ή προστίμων που θα μπορούσαν να προέλθουν από το ΣΔΟΕ; Την ΕΦΟΡΙΑ; Τον ΔΗΜΟ; Το ΕΦΕΤ; ΠΟΙΟΝ ΑΛΛΟΝ; Με ποιον άλλον φορέα θα μπορούσατε να αντιμετωπίσετε πρόβλημα;

ΚΑΤΑΣΤ. (ο συνομιλητής απαντά.. κάτι)

ΣΥΝ. Πολύ ωραία. Όταν μπήκα στο κατάστημά σας, σας είπα ότι είμαι στέλεχος του ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. του ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΥ ΣΥΝΔΕΣΜΟΥ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ ΕΣΤΙΑΣΗΣ & ΔΙΑΣΚΕΔΑΣΗΣ. Η βασική δουλειά του ΠΑΣΚΕΔΙ είναι να ενημερώνει τα μέλη του για την νομοθεσία, τις υποχρεώσεις και τα δικαιώματά τους. Παράλληλα διαθέτει τον αριθμό **801 11 24 24 24** ο οποίος σε 24ωρη βάση είναι έτοιμος να συνδράμει με συμβουλές έναν επαγγελματία-μέλος για να ξεπεράσει διάφορα προβλήματα σαν αυτά που αναφέραμε προηγουμένως. Οι νομικοί και οι φοροτεχνικοί μας που ειδικεύονται σε θέματα του κλάδου σας, έχουν δώσει πολλές λύσεις και μεγάλη βοήθεια σε διάφορες περιπτώσεις και σε διάφορα μέρη της Ελλάδας. Φυσικά και εδώ στη Θεσσαλονίκη. Σε μια μάλιστα περίπτωση κατάφεραν με τις συμβουλές τους να καθοδηγήσουν ένα μέλος, έτσι ώστε ένα πρόστιμο των 10.000 ευρώ να μετατραπεί σε 600 μόνον ευρώ. ΠΩΣ σας φαίνεται; Δεν είναι σπουδαίο;

ΚΑΤΑΣΤ. Πραγματικά.

ΣΥΝ. Πολλές τέτοιες ιστορίες φίλε μου. Όμως η βοήθεια δίνεται μόνον σε μέλη. Δεν μπορεί κανείς να γίνει μέλος όταν έχει μαζέψει πρόστιμα 20.000 ευρώ. Σας προτείνω να γίνετε μέλος σήμερα κι' όλας χωρίς καθυστέρηση. Η ετήσια εισφορά για τις βασικές παροχές του ΠΑΣΚΕΔΙ είναι μόλις 120 ευρώ τον χρόνο. Αυτόν τον μήνα όμως έχετε το πλεονέκτημα του 25% έκπτωσης. Αυτό σημαίνει ότι θα συνεισφέρετε μόνον 90 ευρώ (ΠΕΡΙΠΟΥ 8 ΕΥΡΩ ΤΟΝ ΜΗΝΑ!!) και θα είστε καλυμμένος για 365 ημέρες και νύχτες. Παράλληλα θα μπορούσατε να επιλέξετε το ένα από τα δυο πακέτα ΠΛΗΡΟΥΣ ΚΑΛΥΨΗΣ ΠΑΡΟΧΩΝ, τα οποία περιέχουν και σεμινάρια ΠΡΟΣΩΠΙΚΗΣ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΚΑΙ ΒΕΛΤΙΩΣΗΣ, που έχουν σκοπό να σας βοηθήσουν να διπλασιάσετε τα κέρδη σας και τους πελάτες σας. Εσείς θα διαλέξετε. Ας δούμε την εισφορά σας σε κάθε περίπτωση:

1^η ΠΕΡΙΠΤΩΣΗ: ΒΑΣΙΚΟ ΠΑΚΕΤΟ ΠΑΡΟΧΩΝ ΜΟΝΟΝ 90 ΕΥΡΩ ΓΙΑ ΕΝΑ ΧΡΟΝΟ

2^η ΠΕΡΙΠΤΩΣΗ: Β. Π. Π. ΚΑΙ ΔΥΟ ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΣΕ ΕΝΑ ΧΡΟΝΟ – 130 ευρώ

3^η ΠΕΡΙΠΤΩΣΗ: Β. Π. Π. ΚΑΙ ΤΕΣΣΕΡΑ ΣΕΜΙΝΑΡΙΑ ΑΝΑΠΤΥΞΗΣ ΣΕ ΕΝΑ ΧΡΟΝΟ - 170 ευρώ **ΜΕ ΕΙΔΙΚΟΥΣ ΠΟΥ ΘΑ ΣΑΣ ΒΟΗΘΗΣΟΥΝ ΝΑ ΑΝΑΠΤΥΞΕΤΕ ΤΗΝ ΔΟΥΛΕΙΑ ΣΑΣ ΚΑΙ ΝΑ ΑΥΞΗΣΕΤΕ ΤΑ ΚΕΡΔΗ ΣΑΣ ΣΤΟ ΔΙΠΛΑΣΙΟ!** Πολύ χρήσιμο για αυτήν την περίοδο της κρίσης. Συμφωνείτε, έτσι δεν είναι;

Τι θα διαλέγατε; (τον αφήνουμε να διαλέξει και μην ξεχάσετε να τον ..βοηθήσετε!)

ΚΑΤΑΣΤ. Κκκκκκκκκκκκκκκκκκ

ΕΣΕΙΣ. Επειδή όμως οι διάφοροι ελεγκτές δεν σας προειδοποιούν πότε θα έρθουν, ούτε σας ρωτάνε αν έχετε να πληρώσετε τα πρόστιμα, πρέπει να γίνετε μέλος του ΠΑΣΚΕΔΙ σήμερα κι' όλας. Μπορείτε να μου δώσετε την ταυτότητά σας; // //// Μπορώ να έχω και τον αριθμό αδείας ή μητρώου σας;.....

ΒΓΑΖΟΥΜΕ ΤΗΝ ΑΙΤΗΣΗ. Ή ΤΗΝ ΑΠΟΔΕΙΞΗ ΕΙΣΠΡΑΞΗΣ και αρχίζουμε να τον ρωτάμε

Το όνομά σας;

Ποια διεύθυνση έχετε εδώ; ΤΚ

Τηλέφωνο σταθερό;

Τηλέφωνο κινητό;

Μπορώ να έχω ...ευρώ; ,, ,, ,, ,, ,, Ευχαριστώ και σας εύχομαι καλή επιτυχία.

Τώρα θα πάρω στο **801 11 24 24 24** για να μου δώσουν τον κωδικό μέλους σας. Μπορείτε να μιλήσετε και εσείς αν θέλετε. (Σηκώνουμε το ακουστικό: Καλημέρα σας, είναι ο συνεργάτης του ΠΑΣΚΕΔΙ Νικολαΐδης Γιώργος με κωδικό .../.../... μόλις έγινε η εγγραφή του κυρίου ΤΑΔΕ και με διεύθυνση ΤΑΔΕ που διαθέτει κατάστημα με ΤΑΔΕ ΑΝΤΙΚΕΙΜΕΝΟ. Μπορείτε να του δώσετε τον κωδικό μέλους; ΕΣΑΣ ΘΕΛΟΥΝ ΚΥΡΙΕ ΝΙΚΟΛΑΪΔΗ. ΤΟΝ ΚΩΔΙΚΟ ΣΑΣ ΘΑ ΤΟΝ ΓΝΩΡΙΖΕΤΕ ΜΟΝΟΝ ΕΣΕΙΣ! (Του δίνετε το ακουστικό και απομακρύνεστε 3 βήματα στρεφόμενοι πλαγίως ώστε να μην βλέπετε τι γράφει- Την ίδια στιγμή το κέντρο αναλαμβάνει το μέλος με ειδικό κείμενο καλωσορίσματος και στη διάθεσή σας ότι χρειαστείτε. Θα σας στείλουμε ταχυδρομικώς διάφορα ενημερωτικά κλπ, κλπ)

Όταν κλείσει το ακουστικό: (ΒΑΖΟΥΜΕ ΑΥΤΟΚΟΛΛΗΤΑ ΤΟΥ ΠΑΣΚΕΔΙ) Σ' αυτόν τον αριθμό **801 11 24 24 24** θα παίρνετε αν συμβεί κάτι. Στη συνέχεια οι ειδικοί σύμβουλοι θα αναλάβουν την υπόθεσή σας και θα βρίσκονται σε επαφή μαζί σας. Τώρα πρέπει να σας αφήσω. **Πριν φύγω να σας ρωτήσω κάτι ακόμα: υπάρχουν φίλοι σας ή συνάδελφοί σας που θα μπορούσαν να έχουν την ανάγκη του ΠΑΣΚΕΔΙ; Καλό είναι να τους ενημερώσουμε πριν πάθουν καμιά ζημιά. Τι λέτε; (ΠΑΙΡΝΟΥΜΕ ΣΥΣΤΑΣΕΙΣ – ΒΟΗΘΗΣΤΕ ΤΟΥΣ ΦΙΛΟΥΣ ΣΑΣ ΠΡΙΝ ΠΑΘΟΥΝ ΚΑΜΙΑ ΖΗΜΙΑ!!! ΒΟΗΘΗΣΤΕ ΤΟΥΣ ΦΙΛΟΥΣ ΣΑΣ ΠΡΙΝ ΤΟΥΣ ΕΠΙΣΚΕΦΘΕΙ Ο ΣΔΟΕ! - Η ΕΦΟΡΕΙΑ! – ΤΟ ΥΓΕΙΟΝΟΜΙΚΟ! – Ο ΕΦΕΤ! – Η ΠΥΡΟΣΒΕΣΤΙΚΗ! Ο ΟΤΑ!)**

ΤΗΝ ΑΛΛΗ ΜΕΡΑ Η ΕΝΤΟΣ 3 ΗΜΕΡΩΝ ΞΑΝΑΠΕΡΝΑΜΕ! ‘ΠΩΣ ΤΑ ΠΑΜΕ; ΟΛΑ ΚΑΛΑ; ΜΗΝ ΞΕΧΝΑΣ 801 11 24 24 24! ΑΝ ΜΠΟΡΟΥΜΕ ΑΦΗΝΟΥΜΕ ΔΙΑΦΗΜΙΣΤΙΚΑ – ΠΛΗΡΟΦΟΡΙΑΚΟ ΥΛΙΚΟ – ΤΗΝ ΚΑΡΤΑ ΜΕΛΟΥΣ – ΕΝΑ ΗΜΕΡΟΛΟΓΙΟ – ΑΥΤΟΚΟΛΛΗΤΑ ΤΟΥ ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ. – ΠΡΕΠΕΙ ΝΑ ΔΕΙ ΟΤΙ ΥΠΑΡΧΟΥΜΕ ΚΑΙ ΜΕΤΑ ΤΗΝ ΕΓΓΡΑΦΗ ΤΟΥ!!

ΣΥΜΒΟΥΛΕΣ S.O.S.: ΚΑΛΟ ΔΙΑΒΑΣΜΑ ΚΑΙ ΓΝΩΣΗ ΤΩΝ ΠΑΡΟΧΩΝ ΤΟΥ ΠΑΣΚΕΔΙ – ΓΝΩΣΗ ΙΣΤΟΡΙΩΝ ΜΕ ΜΕΛΗ ΤΟΥ ΠΑΣΚΕΔΙ – ΓΝΩΣΗ ΤΩΝ ΟΡΙΣΜΩΝ ΤΟΥ ΠΑΣΚΕΔΙ – ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗ ΚΑΙ ΔΙΑΒΑΣΜΑ ΤΟΥ ΜΟΝΤΕΛΟΥ ΠΑΡΟΥΣΙΑΣΗΣ ΤΟΥ ΠΑΣΚΕΔΙ – ΒΕΛΤΙΩΣΗ ΤΟΥ ΜΟΝΤΕΛΟΥ ΓΙΑ ΒΕΛΤΙΩΣΗ ΤΩΝ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΩΝ – ΑΝΙΧΝΕΥΣΗ ΝΕΩΝ ‘ΜΥΣΤΙΚΩΝ’ ΠΟΥ ΒΕΛΤΙΩΝΟΥΝ ΤΑ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΣΑΣ – ΒΡΕΙΤΕ ΤΙ ΦΟΒΟΥΝΤΑΙ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΟ ΚΑΙ ΤΙ ΘΕΛΟΥΝ ΠΕΡΙΣΣΟΤΕΡΟ – ΕΚΕΙ ΕΠΑΝΩ ΔΟΥΛΕΨΤΕ ΠΟΛΥ!!