

**ΠΑΝΕΛΛΗΝΙΟΣ ΣΥΝΔΕΣΜΟΣ ΚΑΤΑΣΤΗΜΑΤΩΝ
ΕΣΤΙΑΣΗΣ ΚΑΙ ΔΙΑΣΚΕΔΑΣΗΣ
“ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ.”**

ΜΟΝΑΣΤΗΡΙΟΥ 30 546 27 ΘΕΣΣΑΛΟΝΙΚΗ

ΤΗΛ: 2310 50 15 30 , 52 93 11 FAX: 2310 50 15 30

Θεσσαλονίκη 1 Μαρτίου 2005

ΠΡΟΤΑΣΗ ΣΕ ΧΟΡΗΓΟΥΣ

Ο ΠΑΣΚΕΔΙ είναι ο μοναδικός κλαδικός σύνδεσμος πανελλήνιας εμβέλειας επί του αντικειμένου και του κλάδου καταστημάτων Εστίασης και Διασκέδασης.

Σκοπός του συνδέσμου είναι τα εξής παρακάτω αναφερόμενα:

- α)** Η συνένωση όλων των μελών που δραστηριοποιούνται σε επιχειρήσεις Υγειονομικού Ενδιαφέροντος, για την μελέτη, αξιολόγηση, διαφύλαξη και προαγωγή των οικονομικών, επαγγελματικών, ασφαλιστικών, κοινωνικών και συνδικαλιστικών συμφερόντων του κλάδου, στα πλαίσια προστασίας και εξυπηρέτησης του κοινωνικού συνόλου.
- β)** Η επεξεργασία πολιτικής τουρισμού και όχι μόνο, η ανάπτυξη και προβολή του κλάδου και η προσπάθεια υιοθέτησής της από την πολιτεία δια των αρμοδίων αυτής οργάνων.
- γ)** Η μελέτη κάθε ζητήματος που με οποιονδήποτε τρόπο επηρεάζει τη λειτουργία, κερδοφορία και τα συμφέροντα των επιχειρήσεων του κλάδου, έτσι ώστε να καθίσταται κάθε φορά δυνατή η διεκδίκηση αντιμετώπισης και ρύθμισής του στην κατεύθυνση που θα εξυπηρετεί τα συμφέροντα των μελών της.
- δ)** Η προβολή και επίλυση των προβλημάτων και αιτημάτων, των απαιτήσεων και εμποδίων του κλάδου, έτσι ώστε να καθίσταται δυνατή η διεκδίκηση αντιμετώπισης και ρύθμισής του από την κατεύθυνση που αυτό, με τον καλύτερο δυνατό τρόπο θα εξυπηρετεί τον κλάδο και τα συμφέροντα των μελών του.
- ε)** Ο απόλυτος και άψογος συντονισμός δράσης των μελών του, έτσι ώστε αυτοί να μπορούν κάθε φορά να εξασφαλίζουν την καλύτερη δυνατή επίλυση των προβλημάτων που αντιμετωπίζουν με την υπόδειξη σε αυτούς κάθε νόμιμη δύναμης υπόδειξης.
- στ)** Η καλλιέργεια, υποβοήθηση, ανάπτυξη και διάδοση του πνεύματος συνδικαλισμού στους κλάδους επιχειρήσεων υγειονομικού ενδιαφέροντος με τη γενίκευση της συμμετοχής όλων, στις πρωτοβάθμιες συνδικαλιστικές οργανώσεις και μέσω αυτών στις αντίστοιχες δευτεροβάθμιες και τριτοβάθμιες οργανώσεις.
- ζ)** Η ενθάρρυνση και προώθηση της συνεργασίας των μελών με την οργάνωσή τους σε κοινοπραξίες και συνεταιρισμούς, ή κάθε οικονομικής φύσεως δραστηριότητα, για την αποτελεσματική προάσπιση και προαγωγή των οικονομικών, επαγγελματικών και ασφαλιστικών συμφερόντων των μελών του.
- η)** Η ανάπτυξη πνεύματος αλληλεγγύης και αλληλοβοήθειας μεταξύ των μελών του και η εξασφάλιση συνθηκών βελτίωσης της επαγγελματικής κατάρτισης και της ανόδου του πολιτιστικού και μορφωτικού επιπέδου αυτών.

θ) Πάσα συναφής προς τον κλάδο κίνηση, δραστηριότητα, μελέτη και εργασία.

Ο κλάδος τον οποίο και πρόκειται και καλείται να αντιπροσωπεύει και εκπροσωπεί ο ΠΑΣΚΕΔΙ, είναι ο μεγαλύτερος κλάδος καταστημάτων στην Ελλάδα και αριθμεί 150.000 επιχειρήσεις (δυνάμενους πελάτες-αγοραστές) ανά την Ελλάδα.

Τα μέλη του ΠΑΣΚΕΔΙ αναμένεται να καλύψουν ένα μεγάλο αριθμό εξ' αυτών, καθώς σε αυτά πρόκειται να παρέχονται ΔΩΡΕΑΝ και σε καμία προηγούμενη υποχρέωση (χρηματική απόδοση ή άλλη) τα εξής :

1) Περιοδικό 3μηνιαίο στο οποίο θα εμπεριέχονται σαν ύλη **α) ΟΔΗΓΟΣ ΥΓΙΕΙΝΗΣ**. Έντυπο 88 σελίδων, που βάση της ΚΥΑ 487/ΦΕΚ 1219Β/4-10-2000 και σε εναρμόνιση με την οδηγία 93/43/ΕΟΚ, πρέπει να προμηθευτούν και να διαθέτουν το σύνολο των επιχειρήσεων Εστίασης και Διασκέδασης στην Ελλάδα, **β) ΕΓΧΕΙΡΙΔΙΟ ΒΑΣΙΚΗΣ ΕΚΠΑΙΔΕΥΣΗΣ ΣΤΗΝ ΥΓΙΕΙΝΗ ΚΑΙ ΤΟ ΧΕΙΡΙΣΜΟ ΤΩΝ ΤΡΟΦΙΜΩΝ ΓΙΑ ΤΙΣ ΕΠΙΧΕΙΡΗΣΕΙΣ ΜΑΖΙΚΗΣ ΕΣΤΙΑΣΗΣ ΚΑΙ ΔΙΑΣΚΕΔΑΣΗΣ**. Έντυπο 64 σελίδων που εκ της ίδιας νομοθεσίας υποχρεούνται να προμηθευτούν και διαθέτουν όλες οι επιχειρήσεις εστίασης και διασκέδασης στην Ελλάδα.

Το σύνολο των παραπάνω υποχρεούνται να το κατέχουν, να εκπαιδεύονται αυτοί και το προσωπικό τους και να επιδεικνύουν σε κάθε έλεγχο του αρμοδίου φορέα του Υπουργείου Ανάπτυξης και των οργάνων του ΕΦΕΤ, για το οποίο ο ΠΑΣΚΕΔΙ, σύμφωνα με την απόφαση με **Α.Π. 5/21-01-05 Δ.Σ. ΕΦΕΤ**, ως επίσημα αναγνωρισμένου σωματείο του κλάδου πανελλαδικής εμβέλειας, αποκτά το δικαίωμα να συμπεριλάβει τους ως άνω οδηγούς στο επίσημο περιοδικό του.

2) Μηνιαίο περιοδικό 160 και πλέον σελίδων, με συνεντεύξεις, άρθρα, νομοθεσία και γενικώς καταχωρίσεις με αντικείμενο εξειδικευμένο επί του κλάδου και πολύ ενδιαφέρουσες πληροφορίες επί θεμάτων που απασχολούν αυτόν.

3) Δωρεάν εγγραφή-συνδρομή όλων των μελών, ακόμη και αυτούς που πρόκειται να εντοπίσει και να υποδείξει το σύνολο των χορηγών του ΠΑΣΚΕΔΙ.

4) Δημιουργία και προώθηση ιστοσελίδας του ΠΑΣΚΕΔΙ www.paskedi.gr με ένα σύνολο προμηθευτών του κλάδου και με συνεχή ενημέρωση και ανανέωση αυτής.

5) Συμμετοχή τους σε ημερίδες που πρόκειται σε τακτά χρονικά διαστήματα να διοργανώνει ο ΠΑΣΚΕΔΙ, στο σύνολο των πόλεων της Ελληνικής επικράτειας, προς προσδιορισμό των προβλημάτων και εντοπισμό λύσεων και περαιτέρω κινήσεων του συνδέσμου σε τοπικό και εθνικό επίπεδο.

6) Στήριξη των μελών με την παροχή πληροφοριών σχετικά και αναφορικά με προμηθευτές του κλάδου και υπεράσπιση των συμφερόντων αυτών σε ότι έχει να κάνει με τις τιμολογιακές και πιστωτικές πολιτικές τους (εντοπισμός ευκαιριών και προσφορών εκπτώσεων, προτροπή των μελών προς την καλύτερη δυνατή λύση).

Για το πρώτο έτος η εγγραφή των μελών εντός του συνδέσμου αναμένεται να αγγίξει ή ακόμη και να ξεπεράσει το 40% του συνόλου ενασχολούμενων με τον κλάδο, ποσοστό που ανέρχεται σε 100.000 τουλάχιστον επιχειρήσεις. Το οικονομικό όφελος εξάλλου των μελών αυτού είναι ιδιαίτερα σημαντικό (πέραν της συνδικαλιστικής δύναμης που αυτοί θα αποκτήσουν, της συνεχούς ενημέρωσής τους και της επίλυσης των προβλημάτων, που μέσα από διάλογο θα καταφέρουν) και αποτελείται:

- 1) 3μηνιαίο περιοδικό που θα περιλαμβάνει στην ύλη του τον οδηγό υγιεινής και το εγχειρίδιο βασικής εκπαίδευσης ΕΦΕΤ, που είναι υποχρεωτικά για όλες τις επιχειρήσεις. **Τιμή 20 Ευρώ / τεμάχιο**
- 2) Μηνιαίο περιοδικό με πληροφοριακό υλικό επί θεμάτων που απασχολούν τον κλάδο. **Τιμή 7 Ευρώ / τεμάχιο.**
- 3) Δικαίωμα ετήσιας εγγραφής-συνδρομής μελών. **Αξία 80 Ευρώ/μέλος.**
Οικονομικό ετήσιο όφελος εγγεγραμμένων μελών 184 Ευρώ/μέλος.

Το γεγονός καλύπτει την πεποίθησή μας περί δημιουργίας ενός εκ των μεγαλύτερων συνδέσμων σε πανελλήνια κλίμακα, με επιχειρήσεις επί του συνόλου των καταστημάτων εστίασης και διασκέδασης όπως είναι οι εξής:

- 1) Ξενοδοχεία και ξενώνες
- 2) Καφετέριες
- 3) Καντίνες
- 4) Πανδοχεία
- 5) Εστιατόρια
- 6) Γαλακτοπωλεία
- 7) Αναψυκτήρια
- 8) Μπουγατσατζίδικα
- 9) Κέντρα διασκέδασης
- 10) Αναψυκτήρια-περίπτερα
- 11) Παγωτοπωλεία
- 12) Κυλικεία
- 13) Οινομαγειρεία
- 14) Ταβέρνες
- 15) Ψαροταβέρνες
- 16) Ψητοπωλεία
- 17) Πιτσαρίες
- 18) Μπαρ, ανοικτό μπαρ και σνακ μπαρ
- 19) Κινητές καντίνες
- 20) Ουζερί
- 21) Αυτόματοι πωλητές
- 22) Κυλικεία πλοίων
- 23) Επιχειρήσεις που τροφοδοτούν τέτοια καταστήματα
- 24) Νοσοκομεία-κλινικές

Το σύνολο των παραπάνω υποψηφίων μελών αποτελούν για κάθε επιχείρηση και βιομηχανία παραγωγής προϊόντων που προμηθεύουν και εξοπλίζουν τον κλάδο μας, το μεγαλύτερο και σημαντικότερο κοινό στόχο προς την προώθηση και πώληση των προϊόντων της.

Οι συγκεκριμένες ενέργειες εντός του συνδέσμου (προώθησης και τελικής πώλησης), αναμένεται να σημειώσουν ιδιαίτερη επιτυχία, καθώς η συγκριτική αντιστάθμιση πωλούμενης ποσότητας και προσφερόμενης τιμής εντός αυτού, αναμένεται να ελκύσει το σύνολο των μελών προς προμήθεια των συγκεκριμένων προϊόντων-χορηγών της προσπάθειας αυτής.

Από την πλευρά των μελών του ΠΑΣΚΕΔΙ, το πλήθος των προϊόντων που απαιτεί η φύση της εργασίας τους οδηγεί στην έλλειψη χρόνου αξιολόγησης των τιμών προμηθειών των περισσότερων εκ των προϊόντων τους, η έλλειψη γνώσης και τιμολόγησης, στην μη ικανότητα αυτών προς επίτευξη της καλύτερης δυνατής τιμής κτλ.

Ο ΠΑΣΚΕΔΙ σε συνεργασία με τους χορηγούς-προμηθευτές και σε συνεχή επαφή και αποτύπωση των αναγκών των μελών του σε ότι αφορά και έχει να κάνει με τις προμήθειες αυτών, θα προσπαθεί και θα πετυχαίνει πάντα την καλύτερη τιμή και την μεγαλύτερη ποσότητα για τα δύο μέρη, αξιοποιώντας τις γνώσεις που κατέχει και για τις δύο πλευρές και την συνεχή επικοινωνία του με αυτές. Καθώς καμία υποχρέωση αποκλειστικής προμήθειας προϊόντων δεν θα υπάρχει, η επιτυχία του εγχειρήματος έγκειται στην πλήρη αποτύπωση της εικόνας που παρουσιάζει ο κλάδος και οι ανάγκες του, την ενημέρωση των χορηγών επί των πληροφοριών-χαρακτηριστικών αυτών και την βοήθειά τους προς τιμολόγηση και προώθηση των προϊόντων τους με απόλυτη επιτυχία εντός των κόλλων των μελών του ΠΑΣΚΕΔΙ.

Οι μορφές χορηγίας-συνεργασίας με προμηθευτές των προϊόντων έχουν διαμορφωθεί έτσι ώστε να καλύπτουν το μέγεθος κάθε επιχείρησης που

επιθυμεί να λάβει μέρος καθώς και να αποτυπώνει το βαθμό συμμετοχής αυτών με αξιοκρατικές διαδικασίες.

ΧΡΥΣΟΙ ΧΟΡΗΓΟΙ

A/A	ΠΑΡΟΧΕΣ	ΠΡΑΓΜΑΤΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ
1	10.000 3μηνιαία περιοδικά που θα εμπεριέχουν τους οδηγούς του ΕΦΕΤ.	200.000 Ευρώ
2	10.000 εγγραφές-συνδρομές μελών της δικής σας υπόδειξης	800.000 Ευρώ
3	Ετήσια διαφημιστική καταχώρηση Με banner της εταιρίας και προϊόντων Σας στην ιστοσελίδα του ΠΑΣΚΕΔΙ	1.000 Ευρώ
4	10 λεπτά της ώρας βήμα σε κάθε μηνιαία ημερίδα του ΠΑΣΚΕΔΙ, σε διαφορετικές πόλεις κάθε φορά για παρουσίαση του έργου και των προϊόντων σας.	Μη τιμολογημένο
5	3σέλιδο αφιέρωμα στο 3μηνιαίο περιοδικό με συνέντευξη, φωτογραφίες, προϊόντα και διαφημιστική καταχώρηση.	7.500 Ευρώ
6	Σε όλες τις εκδηλώσεις του συνδέσμου Που θα καλύπτονται από όλα τα ΜΜΕ Της χώρας θα αναφέρονται ως ΧΡΥΣΟΙ ΧΟΡΗΓΟΙ	Μη τιμολογημένο
ΣΥΝΟΛΙΚΟ ΚΟΣΤΟΣ		1.008.500 Ευρώ
ΣΥΜΜΕΤΟΧΗ ΧΟΡΗΓΩΝ		200.000 Ευρώ

ΟΦΕΛΗ ΧΟΡΗΓΩΝ

- 1) Αποκτώντας 10.000 περιοδικά, που θα εμπεριέχουν τα έντυπα του ΕΦΕΤ, που είναι υποχρεωτικά για τον κλάδο, αυτομάτως αποκτάτε το δικαίωμα της πανηγυρικής εισόδου σε χιλιάδες καταστήματα του κλάδου μας. Εκτός των περιοδικών, που θα διανέμετε δωρεάν, θα έχετε και επίσημα έγγραφα του ΠΑΣΚΕΔΙ (αιτήσεις δωρεάν εγγραφής μελών, ενημερωτικά δελτία), με αποτέλεσμα, χρησιμοποιώντας νόμιμα το όνομα του συνδέσμου τους και με την παρότρυνση αυτού, να είναι περισσότερο εφικτή η δυνατότητα άμεσης παραγγελιοληψίας, που είναι και ο απώτερος στόχος σας.
- 2) Αποκτώντας τη δυνατότητα της δωρεάν εγγραφής μελών από τον σύνδεσμο, σας δίδετε αυτομάτως το προνόμιο να καθίσετε με τον επιχειρηματία, να τον φέρετε πολύ κοντά σας, να σας νοιώσει δικό του άνθρωπο, να γίνετε φίλος του. Σε πρώτη φάση μπορεί αυτό να είναι χρονοβόρο, αλλά σκεφθείτε ότι οι παραγγελίες του ίσως είναι για μια ζωή. Εξάλλου ας αναλογιστείτε ότι καλύτερα είναι να καθυστερήσετε περισσότερο σε κάποιο σίγουρο πελάτη, παρά να σπαταλάτε χρόνο σε 10 άγνωστους πελάτες χωρίς λόγο και ουσία.
- 3) Αποκτώντας τη δυνατότητα της ετήσιας διαφημιστικής καταχώρησης με banner στον δικτυακό κόμβο του ΠΑΣΚΕΔΙ, www.paskedi.gr, ως ΧΡΥΣΟΙ ΧΟΡΗΓΟΙ, έρχεστε σε απ' ευθείας επαφή με χιλιάδες χρήστες του site μας, που καθημερινά θα εισέρχονται για την ενημέρωσή τους. Φυσικά είναι

εννόητο ότι στο συγκεκριμένο site θα μπαίνουν υπουργεία, δήμοι, βουλευτές, οργανισμοί, λογιστές, επιχειρηματίες κ.ά.

- 4) Οι ημερίδες του ΠΑΣΚΕΔΙ θα γίνονται κάθε μήνα σε διαφορετική πόλη κάθε φορά και με διαφορετικά θέματα που ενδιαφέρουν άμεσα τον κλάδο. Αυτές θα είναι υπό την αιγίδα της τοπικής Νομαρχιακής Αυτοδιοίκησης και του Επιμελητηρίου. Συνήθως θα πραγματοποιείται σε αίθουσα Επιμελητηρίου, εκτός και εάν χορηγοί αναλαμβάνουν τα έξοδα αίθουσας ξενοδοχείου και catering. Τα μέλη της κάθε πόλης θα ενημερώνονται 20 ημέρες πριν την πραγματοποίηση της ημερίδας από το Επιμελητήριο, εκτός και εάν χορηγοί καλύπτουν τα έξοδα ραδιοφωνικών spot και αφισών που θα αναρτώνται σε επίκαιρα σημεία και που θα αναφέρονται ως ΧΡΥΣΟΙ ΧΟΡΗΓΟΙ. Στις ημερίδες, εκτός των μελών, θα προσκαλούνται οι τοπικοί άρχοντες της κάθε πόλης, υπουργοί, βουλευτές, θα καλύπτονται δε από όλα τα ΜΜΕ, τοπικής και εθνικής εμβέλειας. Οι ΧΡΥΣΟΙ ΧΟΡΗΓΟΙ, εκτός του 10λεπτου βήματος, θα έχουν τη δυνατότητα, με την προτροπή του ΠΑΣΚΕΔΙ, να διανέμουν διαφημιστικά φυλλάδια των προϊόντων τους, αναμνηστικά δωράκια στα μέλη μας και πανώ με το λογότυπο της εταιρίας τους πίσω από το βήμα. Με τον τρόπο αυτό θα έρχεστε κάθε μήνα όλο και πιο κοντά στον μεγαλύτερο κλάδο της χώρας.
- 5) Αποκτώντας 10.000 περιοδικά, που θα εμπεριέχουν τα έντυπα του ΕΦΕΤ, τα οποία είναι υποχρεωτικά για τον κλάδο μας, αυτομάτως αποκτάτε το δικαίωμα του 3σέλιδου αφιερώματος, στο οποίο οι 2 σελίδες θα περιέχουν συνέντευξη του Προέδρου ή Διευθυντού του ΧΡΥΣΟΥ ΧΟΡΗΓΟΥ, παρουσίαση προϊόντων, φωτογραφικό υλικό εγκαταστάσεων και η τρίτη σελίδα θα είναι διαφημιστική καταχώρηση. Τι σημαίνει αυτό!!! Τα περιοδικά αυτά δεν έχουν καμιά σχέση με τα κοινά περιοδικά. Τα συγκεκριμένα περιοδικά πρέπει υποχρεωτικά να τοποθετηθούν, από τους επιχειρηματίες-μέλη, σε ειδικό φάκελο αρχείου, ως επιτάσσει ο νόμος, διότι από αυτά θα εκπαιδεύονται οι καταστηματαρχες και το προσωπικό του κλάδου στους ορθούς κανόνες Υγιεινής που επιβάλλει η Ε.Ε. Τα περιοδικά αυτά σε κάθε έλεγχο, οποιασδήποτε υγειονομικής υπηρεσίας, θα τους ζητούνται και θα πρέπει να τα επιδεικνύουν, άλλως αποτελεί παράβαση. Ο έλεγχος του ΕΦΕΤ θα βασίζεται στην ύλη των ως άνω εθνικών οδηγιών (όπως ονομάζονται). Τα περιοδικά αυτά θα πρέπει να είναι εφ' όρου ζωής στον φάκελο-αρχείο της κάθε επιχείρησης, σε πολύ καλή κατάσταση. Εάν κάποιος τα χάσουν, θα πρέπει να τα αντικαταστήσουν. Με όλα όσα αναφέρθηκαν, γίνεται ολοφάνερο πόσο μεγάλο ρόλο θα παίξει η διαφήμισή σας στο συγκεκριμένο περιοδικό, για την πώληση των προϊόντων σας και πόσο μεγάλο προβάδισμα παίρνετε έναντι του ανταγωνισμού.
- 6) Ο ΠΑΣΚΕΔΙ θα διοργανώνει διάφορες εκδηλώσεις ανά τακτά χρονικά διαστήματα π.χ κοπή βασιλόπιτας, καλλιτεχνικές εκδηλώσεις, εκθέσεις, χοροεσπερίδες, events κ.ά. Σε όλες αυτές τις εκδηλώσεις, οι ΧΡΥΣΟΙ ΧΟΡΗΓΟΙ θα ενημερώνονται, θα προσκαλούνται και θα γίνεται μνεία στο βήμα από την Πρόεδρο για την συμβολή των στο δύσκολο και επίπονο έργο του συνδέσμου.

Το σύνολο των οφελών προώθησης και προβολής της εταιρίας και των προϊόντων της είναι δυσδιάστατο καθώς περιλαμβάνει το σύνολο των ως άνω προσφερομένων διαφημιστικών μεθόδων και το πλήθος των πελατών στόχων (150.000 πελάτες στόχοι εντός του συνόλου της Ελληνικής επικράτειας, που πρόκειται να έρθουν σε επαφή με τα προϊόντα, να τα γνωρίσουν (ποιότητα, τιμή, λειτουργικότητα) και να τα προτιμήσουν.

Η προωθητική αυτή καμπάνια των προϊόντων σε μακροχρόνιο επίπεδο και μέσα σε μια τέτοια σχέση εμπιστοσύνης μεταξύ του συνδέσμου ΠΑΣΚΕΔΙ (άμεσου εκπροσώπου των μελών του) και της εταιρίας σας αναμένεται να αποφέρει τα μέγιστα και τα πλέον επωφελή προς όλες τις κατευθύνσεις (καταστηματαρχες-μέλη, χορηγοί-προμηθευτές).

Με εκτίμηση
Για το ΔΣ του ΠΑ.Σ.Κ.Ε.ΔΙ.
ΝΙΚΗ ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΥ
ΠΡΟΕΔΡΟΣ